

**RADIKANT**



Stellenprofil

# **Business Developer/in/x**

# Radikant ist eine Branding-Agentur.

## Wir machen Unternehmen attraktiver.

Dank unserer Arbeit kaufen **Kunden** mit gutem Gefühl die Produkte und Dienstleistungen unserer Auftraggeber.

**Bewerber** finden das Unternehmen unserer Auftraggeber attraktiv.

**Mitarbeiter** arbeiten dank einer guten Unternehmensmarke und motivierender, interner Kommunikation gerne bei unseren Auftraggebern.

Weil unsere Erscheinungsbilder das Potenzial und die Strategie des Unternehmens sichtbar machen, glauben **Investoren** an das Unternehmen.

## Wir integrieren und vereinfachen Corporate Design und Unternehmenskommunikation

**Strategisch** – Wir sorgen dafür, dass das Unternehmen seine Ziele und Qualitäten effektiv und effizient kommunizieren kann.

**Inhaltlich** – Wir finden eine kommunikative Leitidee, die Zusammenhalt und Zusammenhang schafft. Wir beseitigen Widersprüche und Redundanzen in der Unternehmenskommunikation.

**Visuell** – Wir entwerfen markante und flexible Corporate-Design-Elemente, die in allen Medien des Unternehmens gut wirken.

**Digital** – Mit einer UX-Strategie sorgen wir für systematisch gute Nutzererfahrungen über alle digitalen Angebote des Unternehmens hinweg.

Mit digitalen Design-Systemen sorgen wir dafür, dass Produktmanager, Designer und Entwickler koordiniert und effizient digitale Produkte und Websites entwickeln können.

**Organisatorisch** – Wir sorgen für Prinzipien & Standards, Tools & Templates, mit denen alle Kommunikationsdisziplinen gut und im Sinne des Unternehmens arbeiten können.

## Business Developer/in/x

### Aufgaben

#### Als Business Developer/in/x

- entwickelst du aus unseren Unternehmenszielen eine Marktbearbeitungsstrategie.
- findest du Potentiale und Trends in unseren Märkten und teilst sie mit dem Team.
- definierst du unsere Leistungen mit und sorgst dafür, dass wir Kunden diese in der richtigen Qualität zum richtigen Preis anbieten
- identifizierst du potentielle Neukunden.
- sorgst du dafür, dass diese auf uns aufmerksam werden, uns kennen- und schätzen lernen.
- sorgst du dafür, dass Bestandskunden wissen, was wir noch für sie tun können.
- verstehst du die Sorgen und Nöte von potentiellen und bestehenden Auftraggebern und hilfst du uns zu verstehen, wie wir diese noch besser unterstützen können
- Du sorgst für neue Aufträge und Umsatz!

#### Ein erfolgreicher Arbeitstag war für dich,

- wenn du qualitativen Kontakt mit mindestens zwei potentiellen oder bestehenden Auftraggebern hattest
- du bei mindestens zwei potentiellen Projekten weiter in Richtung Beauftragung gekommen bist

#### Eine gute Arbeitswoche war für dich,

- wenn unser Unternehmen oder unsere Leistungen für unsere Auftraggeber wieder etwas attraktiver geworden sind

### Was dich qualifiziert

#### Du hast Erfahrung:

- mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld von Marketing, Unternehmenskommunikation, Design, UX oder Digital, auf Agentur- und/oder Unternehmensseite
- Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen
- Du trittst souverän auf, bist kontaktfreudig, empathisch und überzeugungsstark
- Du bist selbständig und hast eine „Macher“-Einstellung
- Microsoft Office, Deutsch & Englisch beherrschst du einwandfrei

### Was wir dir bieten

- ein sehr gutes Portfolio von Referenzprojekten, wir beraten und gestalten auf hohem Niveau.
- Wir sind heute ein Team von 10 Personen und sehen viel Potential, gemeinsam mit dir zu wachsen.
- Substanz und Inhalte, aus denen du in deiner Rolle schöpfen kannst.
- Wir arbeiten dich intensiv in unsere Themen ein.
- ein Büro in zentraler Lage am Kölner Rudolfplatz
- eine voll ausgestattete Küche mit Bio-Kaffee
- Sonnenterasse und Steharbeitsplätze
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Flexibles Arbeiten in Gleitzeit

Einen ersten Einblick in unser Büro und unser Können findest du auf <https://www.radikant.com>

Wenn dich diese künftige Rolle anspricht, schick uns deinen Lebenslauf, ggf. ein Portfolio mit Eindrücken zu deiner bisherigen Arbeit und deine Gehaltsvorstellungen an [mail@radikant.com](mailto:mail@radikant.com). Dein Ansprechpartner ist Till Oyen.

**RADIKANT**